

L06 _ Poténciate a ti mism@. Negocia Efectivamente



Mentora: Arancha Herrero

Todos los días negociamos...En casa – no quiero llevar esa ropa al cole -, en el trabajo – porque tengo que encargarme yo del informe?, qué ha pasado con mi subida de sueldo? -, los fines de semana – cena o teatro? -.

El objetivo que me gustaría cubrir con este Mentoring es dotar a los mentees de las herramientas necesarias para negociar efectivamente tanto en situaciones colaborativas como competitivas, potenciando el desarrollo de las habilidades innatas de cada uno de nosotros.

Para ello vamos a trabajar a lo largo de las sesiones, diferentes aspectos:

- La necesidad: Qué quiero ?
- La estrategia: Cómo lo consigo ?
 - La Negociación
 - Riesgos: Fortalezas y Debilidades
 - Fases de negociación
 - Técnicas de negociación
- El resultado: Éxito o fracaso ?

Logística

El horario será de tarde a partir de las 18:30

Mentor: Arancha Herrero

Bio:

Licenciada en Administración y Dirección de Empresas, PDD del IESE y miembro del claustro de profesores del AERCE (Asociación Española de Compradores). Ha desarrollado su carrera profesional en el área de Compras y Aprovisionamiento, ocupando el puesto de Head of Procurement en empresas multinacionales del sector Industria y Distribución. Experta en negociaciones internacionales y procesos de centralización y desarrollo de políticas y procedimientos de Compras.

<https://www.linkedin.com/in/arancha-herrero-bartolom%C3%A9-753a97b8/en>